



# CertificatoCasa®

Certificazioni A.P.E. Precise e accurate in 24 h.

## PERCORSO di ADESIONE a CertificatoCasa®

### Gentile Candidato,

***Sono Andrea Rotta il fondatore di CertificatoCasa® e voglio darti il benvenuto!***

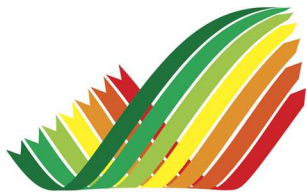
***So che hai già avuto modo di leggere l'informativa relativa alla possibilità di affiliazione al franchising CertificatoCasa® e questo è il passaggio successivo, cioè capire come si sviluppa il percorso di adesione al nostro franchising.***

***La lettura di questo documento ti farà capire che ogni progetto ha delle tempistiche di realizzazione, e io personalmente voglio che chi entra a far parte di CertificatoCasa®, ne conosca a pieno le potenzialità e soprattutto il progetto di sviluppo che ho su ognuno dei punti.***

***Come leggerai, ogni fase ha i suoi tempi e la decisione di firmare un contratto di affiliazione deve essere frutto di una scelta coraggiosa e ragionata.***

***L'equilibrio tra coraggio e analisi porta al successo e il successo per me, sono i risultati che otterai!***

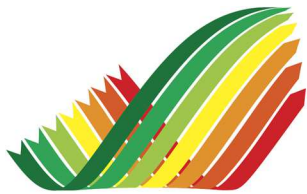
FASE 1	Dopo 10gg dal seminario	Il candidato è interessato, ha superato le prime verifiche dopo il seminario e viene contattato per dare avvio alla fase di conoscenza e prospettive di sviluppo nella sua zona con la definizione delle tempistiche per consegnare la documentazione nel rispetto della normativa del franchising.  Domande sul materiale post-seminario
FASE 2	Dopo 5-10 gg	MANIFESTATO INTERESSE  Incontro con il candidato a presso la sede di Brescia per rispondere alle sue domande. Consegna del materiale informativo per assolvere a tutti gli obblighi della legge 192/2004: <ul style="list-style-type: none"><li>– BP Standard,</li><li>– documentazione contrattuale,</li><li>– materiale.</li></ul> Durante il colloquio verrà esaminato il CV e vi verrà chiesto della vostra esperienza e di come pensate di sviluppare il brand nella vostra zona



# CertificatoCasa®

Certificazioni A.P.E. Precise e accurate in 24 h.

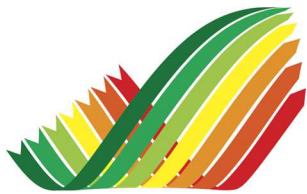
FASE 3	Dopo 7-10 gg	<p>FEEDBACK CANDIDATO</p> <p>Colloquio telefonico per rispondere alle domande del candidato per strutturare la parte operativa di inizio collaborazione.</p> <p>Si stabiliscono le tempistiche e si decide di iniziare a cercare la location su dove aprire il punto vendita.</p> <p>Firma del preliminare con prelazione della zona.</p> <p>Consegna di una caparra pari al 50% della fee d'ingresso (€ 5.498,50 + iva 22% = € 6.7008,17)</p> <p>Verifica della possibilità di essere finanziato per il pagamento della Fee di ingresso alla firma del contratto. Nel caso di finanziamento le date per la firma del contratto potrebbero slittare in funzione dell'erogazione da parte di ente finanziatore.</p>
FASE 4	Intermedia	<p>STAGE</p> <p>Viene organizzato uno stage presso gli uffici di Aosta e Torino al fine di conoscere di persona i nostri rappresentanti che da molti anni lavorano per far crescere il brand. Questo perché il nostro obiettivo è quello di potervi aiutare nello sviluppo della vostra attività secondo la logica con cui anche noi siamo arrivati ad avere successo.</p> <p>Sarà l'occasione per fare domande e conoscere le reciproche esperienze per dare dimostrazione che entrambe stiamo facendo sul serio.</p>
FASE 4	Dopo 20 gg	<p>FIRMA CONTRATTO</p> <p>Dopo 30gg dalla fase 2 in cui il candidato ha manifestato interesse si firma il contratto definitivo</p> <p>Trasmissione dei documenti personali del candidato, quali:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– Documento di identità</li><li>– Patente</li><li>– Iscrizione albo ingegneri/architetti</li><li>– Attribuzione partita iva</li><li>– Iscrizione albo certificatori energetici propria regione</li></ul> <p>Pagamento della fee di ingresso per poter dare inizio all'attività con CertificatoCasa®. L'importo è pari a € 10.997,00 + iva 22% = € 13.416,34</p>



# CertificatoCasa®

Certificazioni A.P.E. Precise e accurate in 24 h.

FASE 6	Da concordare	<p>INIZIO ATTIVITA'</p> <p>La posizione è essenziale: Il nostro format di ricerca del locale dell'attività in 8 punti ti aiuterà a scegliere la migliore location e le migliori condizioni contrattuali. La ricerca ufficio va fatta entro 60gg dalla data di stipula del contratto (nel caso l'interesse a far parte di CertificatoCasa® sia già forte nella fase 3, la ricerca dell'ubicazione dell'ufficio si può anticipare a tale fase).</p> <p>Richiesta utenze e richiesta permessi installazione insegna esterna e interna.</p> <p>A questo punto siamo noi a farvi visita per iniziare l'attività e conoscervi più da vicino e stabilire insieme un piano di crescita con gli strumenti messi a disposizione da CertificatoCasa®.</p> <p>Consegna di tutta la documentazione per l'inizio dell'attività.</p> <p>Consegna del manuale operativo.</p> <p>Formazione.</p>
FASE 8	Intermedia	<p>STUDIO E PROGETTAZIONE ARCHITETTONICA UFFICIO</p> <p>Progetto di Arredamento: I nostri architetti realizzeranno per te il progetto di come deve essere arredato il tuo locale per massimizzarne l'efficacia e poter accogliere il cliente in un luogo adatto.</p>
FASE 7	Da definire	<p>INAUGURAZIONE ATTIVITA'</p> <p>E' un momento emozionante perché dopo tanto lavoro, tutti verranno a sapere che la tua attività ha un inizio ufficiale ed è l'occasione per invitare molte persone, tra cui amici, parenti e i vicini futuri partner e dar loro notizia che da oggi anche tu stai iniziando un'attività con CertificatoCasa®.</p> <p>Per noi l'occasione di darvi il benvenuto.</p> <p>Da oggi si comincia a lavorare duro per raggiungere obiettivi importanti.</p>



# CertificatoCasa®

Certificazioni A.P.E. Precise e accurate in 24 h.

FASE 8	Da definire	<p>MONITORAGGIO</p> <p>L'attività per crescere ha bisogno di diversi step, il primo fondamentale quello di acquisire la mentalità di CertificatoCasa®.</p> <p>E' un periodo di reciproca conoscenza in cui ci si sente periodicamente per imparare dagli errori e pianificare le settimane.</p> <p>Saranno programmati incontri con periodicità di 30-40 gg in cui il nostro responsabile Sviluppo Franchising verrà a farvi visita per poter aiutarvi di persona nello sviluppo del vostro punto.</p> <p>Non ci fermiamo qui perché il contatto rimane con frequenza settimanale per monitorare il programma di sviluppo concordato nelle settimane precedenti, oltre che per qualsiasi problema si presenti.</p>
--------	-------------	--